imve
Institut du Management
des Véhicules d'Entreprise

FORMATION 2027

LES LEVIERS D'OPTIMISATION DE LA LLD

Présentation

La Location Longue Durée (LLD) représente aujourd'hui le mode de financement dominant des flottes automobiles en entreprise. Mais face à la diversité des offres, à la complexification des contrats, aux enjeux de coûts, de conformité réglementaire et de performance financière, maîtriser pleinement la LLD devient une compétence incontournable pour tout gestionnaire de parc, responsable achats, financier ou décideur mobilité.

Cette formation vous guide pas à pas, depuis le choix stratégique du mode de financement jusqu'à l'optimisation et la négociation des contrats. À travers des ateliers pratiques (simulations Excel, analyse de contrat type, étude comparative d'offres…), vous apprendrez à comprendre la structure d'un loyer, analyser les impacts de la valeur résiduelle, identifier les leviers de négociation, mesurer les coûts via le TCO, PRK ou TCM, et sécuriser les étapes clés du cycle de vie du contrat, y compris la restitution.

Intégrant également les obligations réglementaires (LOM, quotas TAI, malus CO2…) et la fiscalité propre à la LLD, cette formation vous permettra de passer d'une simple utilisation de la LLD à un véritable pilotage économique, contractuel et stratégique.

Pourquoi suivre cette formation ?

- Monitorer un contrat LLD
- Optimiser votre loyer financier et diminuer vos frais de restitutions
- Négocier avec le loueur

Informations pratiques

Niveau 2 

Référence LLD

Formacode 31813

Dates

Distanciel
•15-16 juin

Présentiel
•25 et 26 novembre

Durée 2 jours - 14 heures

Horaires 9h-17h

Tarif catalogue 1790€ HT

Tarif abonné 1690€ HT

Matériel requis Prévoir un ordinateur (Pack office inclus) pour l'émargement électronique, la prise de note, les cas pratiques et l'évaluation des acquis. Pour les ordinateurs professionnels, vérifiez que les pare-feux ne bloquent pas l'accès à un réseau wifi externe.

Objectifs pédagogiques

- Comprendre le marché LLD et ses évolutions
- Analyser les différents types de contrats, leurs spécificités et la matrice de fluidité
- Définir ses besoins et choisir les services associés adaptés à son profil de parc
- Calculer un loyer financier
- Maîtriser les méthodologies de modification de contrat
- Calculer les coûts liés au contrat LLD
- Comprendre les procédures de restitution et identifier des leviers de réduction des frais associés
- Construire un chemin décisionnel de sélection d'un loueur et définir des leviers de négociation.

Public

Gestionnaires juniors en charge du parc automobile, fonctionnant en toute ou partie en LLD, ou souhaitant mettre en place une flotte en LLD.
Secteur privé.
Secteur public : ne sont pas concernés ceux dépendant de la circulaire de l'Etat d'avril 2017.
Nos formations ne sont pas accessibles aux prestataires de parc automobile.

Modalités et délais d'accès

L'accès à nos formations est entériné suite à la réception du bulletin d'inscription le plus tôt possible en amont de la formation et en dernier délai 72 heures avant le début de la session. Le nombre de places étant limité, l'IMVE se réserve le droit de refuser une inscription si le nombre d'inscrits maximum est déjà atteint.

Accessibilité aux personnes en situation de handicap
L'IMVE porte une attention particulière à l'accessibilité de ses formations sans discrimination aux personnes ayant un handicap temporaire ou permanent et s'engage à étudier toute demande spécifique allant dans ce sens.

Veuillez consulter nos CGV et modalités d'inscriptions pour plus de précisions.

Prérequis

Avoir des notions en gestion de parc. Connaître la composition de sa flotte automobile.

Méthodes pédagogiques

60% théorie / 40% pratique

Modalités d'évaluation et de suivi

L'évaluation des acquis se fait tout au long de la session au travers d'échanges et d'ateliers de mise en pratique des notions abordées pendant la formation. Un questionnaire d'évaluation des connaissances acquises est complété à l'issue de la session.

Indicateurs de résultats

Moyenne de satisfaction 92%

Taux de réussite de l'évaluation des acquis 100%

Taux de satisfaction des participants à l'égard du formateur 92%

Ces indicateurs portent sur les sessions réalisées en 2025 et sont basées sur les réponses des participants ayant répondu respectivement à l'enquête de satisfaction à chaud et à l'évaluation des acquis.

Profil intervenant

L'ensemble de nos formations sont animées par des formateurs expérimentés possédant une expérience terrain éprouvée.

PROGRAMME DÉTAILLÉ

INTRODUCTION – Tour de table

PANORAMA DE LA LLD ET ÉVOLUTIONS DU MARCHÉ

CHOISIR SON MODE DE FINANCEMENT

- LLD vs autres financements : crédit-bail, LOA, achat comptant
- Avantages/inconvénients selon les profils d'entreprise
- Étude de cas comparative sur Excel (choix stratégique de financement)

MAÎTRISER LE CONTRAT LLD

- Les différentes formules : durée/km, livre ouvert/fermé
- Services associés : maintenance, assistance, véhicule relais, carburant, etc.
- Atelier : analyse d'un contrat type LLD

CONSTRUCTION ET OPTIMISATION DU LOYER

- Structure du loyer : prix du véhicule, valeur résiduelle, taux, services
- Impact de la valeur de revente
- Simulation de loyer sur Excel avec variation des paramètres

FISCALITÉ ET OBLIGATIONS RÉGLEMENTAIRES

- Taxes spécifiques : TUV, malus CO2, amortissements non déductibles
- Avantage en nature, fiscalité des VU/VP
- Points de vigilance sur la LOM et les quotas de verdissement TAI.

LES SERVICES ASSOCIÉS AU CONTRAT LLD : ENJEUX ET MODES DE GESTION

PILOTAGE DE LA PERFORMANCE ET SUIVI DES COÛTS

- Indicateurs clés : TCO, PRK, TCM
- Outils d'analyse des écarts
- Cas pratique Excel : calcul et analyse d'un TCO

APPELS D'OFFRES ET STRATÉGIE DE NÉGOCIATION

- Construction d'un appel d'offres LLD, CCTP, RFI …
- Comparaison des offres : grille multicritères
- Leviers de négociation
- Exercice : simulation d'analyse comparative d'offres de loueurs

GESTION DU CONTRAT EN VIE ET FIN DE CONTRAT

- Recalculs kilométriques et avenants
- Fin de contrat : restitution, facturation, état du véhicule
- Atelier : grille d'évaluation retour véhicule

CONCLUSION - *Evaluation des acquis*
Plusieurs exercices pourront être proposés durant la session, et seront adaptés en fonction des attentes, des objectifs à atteindre, de l'actualité.

Ce programme est susceptible d'évoluer en fonction de l'actualité.